

التسويق والاتصال للمنظمات غير الربحية

تعزيز حضورك الرقمي
التفاعل بفعالية مع المجتمع
تعظيم الأثر الاجتماعي



تواصل فعال يصنع تفاعلاً حقيقياً

تعتمد المنظمات غير الربحية على استراتيجيات اتصال قوية لرفع الوعي، وتحفيز المشاركة المجتمعية، وبناء علاقات مستدامة مع الداعمين والشركاء والمستفيدين.

وفي ظل البيئة الرقمية المتسارعة، لم يعد الاعتماد على الأساليب التقليدية كافياً. بل تحتاج المنظمات إلى استراتيجيات تسويق رقمي منظمة تمكّنها من الوصول إلى الجمهور المناسب، والتعبير عن رسالتها بوضوح، وقياس مستوى التفاعل بفعالية.

يركّز برنامج **التسويق والاتصال للمنظمات غير الربحية** على تطوير المعرفة والمهارات العملية اللازمة لتصميم وتنفيذ استراتيجيات تسويق رقمي متخصصة، حيث يتعرّف المشاركون على كيفية استخدام الأدوات الرقمية ومنصات التواصل لتعزيز التفاعل وتوسيع نطاق الوصول.

كما يتعلّم المشاركون كيفية بناء حملات رقمية مؤثرة، وتحسين الظهور الرقمي، وتحليل بيانات التسويق لتحسين الأداء الاتصالي.

نظرة عامة على البرنامج

يركّز البرنامج على تطوير استراتيجيات تسويق رقمي عملية تتماشى مع رسالة وأهداف المنظمات غير الربحية.

سيتعلم المشاركون كيفية:

- تطوير استراتيجيات تسويق رقمي مخصصة للمنظمات غير الربحية
- تحسين المواقع والمحتوى الرقمي لزيادة الظهور في محركات البحث
- إنشاء حملات تفاعلية على وسائل التواصل الاجتماعي
- تحليل أداء التسويق الرقمي ومستوى تفاعل الجمهور
- استخدام التسويق عبر البريد الإلكتروني وصناعة المحتوى لبناء العلاقات

لماذا يعد التسويق والاتصال مهمين؟

في غياب استراتيجيات تسويق واتصال واضحة، غالباً ما تواجه المنظمات:

- ضعف في الظهور للمبادرات والبرامج غير الربحية
- صعوبة في الوصول إلى الجمهور المستهدف والتفاعل معه
- استخدام غير فعال للقنوات الرقمية
- محدودية في فهم تفاعل الجمهور وأداء الحملات

يساعد هذا البرنامج المختصين على تطوير قدراتهم لبناء استراتيجيات اتصال رقمية فعّالة تعزز التفاعل المجتمعي وتزيد من أثر المنظمة.

النتيجة:

حضور رقمي أقوى، تواصل أكثر فاعلية، تفاعل مجتمعي أكبر.

ماذا يهيئك هذا البرنامج لتحقيقه

يمنح هذا البرنامج المختصين في القطاع غير الربحي أطر عمل عملية لتصميم وإدارة استراتيجيات التسويق والاتصال الرقمي بكفاءة. سيطور المشاركون القدرة على إيصال رسالة المنظمة بوضوح، والتفاعل مع الجمهور عبر المنصات الرقمية، واستخدام البيانات لتحسين الأداء الاتصالي.

مرونة التنفيذ	محتوى البرنامج
<ul style="list-style-type: none">• كبرنامج تدريبي مستقل• كجزء من مسارات تطوير شاملة للقطاع غير الربحي• حضورياً أو عن بعد	<ul style="list-style-type: none">• تطوير استراتيجيات تسويق رقمي متكاملة للمنظمات غير الربحية• تحسين المواقع والمحتوى الرقمي لمحركات البحث• تصميم حملات مؤثرة على وسائل التواصل الاجتماعي• تحليل بيانات التسويق لقياس التفاعل وتحسين الأداء• تطبيق استراتيجيات التسويق عبر البريد الإلكتروني وصناعة المحتوى

تفاصيل البرنامج

صيفة التقديم	المستوى	ساعات التعلم	أيام التدريب
تدريب بقيادة مدرب مختص	ممارس	10 ساعات	يومان

أكاديمية ماكسيموس

تقدّم أكاديمية ماكسيموس برامج تدريبية احترافية تهدف إلى تطوير قدرات المنظمات العاملة في القطاع غير الربحي ومجالات الأثر الاجتماعي.

تدعم برامجنا المنظمات في تحسين التواصل، وتوسيع نطاق الوصول، وتعظيم الأثر الإيجابي لمبادراتها داخل المجتمعات.

يقدم البرنامج خبراء متخصصون يتمتعون بخبرة عملية في **الاتصال والتسويق الرقمي في القطاع غير الربحي**

الابتكار التشاركي™

منهجية خاصة بأكاديمية ماكسيموس قائمة على أربع خطوات متكاملة لبناء مهارات مستدامة، لا تقتصر على قاعات التدريب، بل تمتد إلى بيئات العمل الواقعية داخل المؤسسات العاملة في قطاعات سريعة الحركة ومرتفعة المتطلبات في المنطقة

بهدف تحويل القدرات الفردية إلى نتائج وطنية ملموسة.

ما يضمنه البرنامج:

- مهارات تتوافق مع متطلبات القطاعات المختلفة، لا مع قوالب دولية عامة.
- تحقيق تأثير تشغيلي فوري، لأن التدريب مبني على التحديات الواقعية.
- تطوير قدرات مؤسسية مستدامة عبر اعتماد أدوات وسلوكيات قائمة على الأداء.

يمثل هذا الأسلوب الفرق بين تدريب الأفراد فقط، وتجهيز قوة عاملة كاملة بالقدرات اللازمة للأداء والتكيف وتحقيق النتائج على نطاق واسع.

التقييم:

فهم بيئة العمل الواقعية واحتياجاتها الفعلية.



التصميم:

بناء برامج تدريبية تتناسب مع طبيعة القطاع.



التففيذ:

تقديم التدريب بواسطة خبراء وممارسين متخصصين من المملكة.



الاستدامة:

ترسيخ التغيير داخل المؤسسات لضمان استمرار النتائج.



يمكنكم التسجيل في الدورة عبر مسح رمز الاستجابة السريعة (QR code).



maximus academy
أكاديمية ماكسيموس

Training that fits your world

info@maximusacademy.com | +966 9200 31313 | maximusacademy.com